

Junior accountmanager

BBL - BOL ● Opleiding ● Niveau 4

Is het verkopen van producten of diensten en het werven van nieuwe klanten jou op het lijf geschreven? En vind je het leuk om (zakelijke) relaties op te bouwen? Dan is de opleiding Junior Accountmanager echt iets voor jou! In deze brede opleiding leer je over verkoop, marketing, relatiebeheer, technisch accountmanagement en nog veel meer. En je ontdekt hoe je bedrijfsprocessen kunt verbeteren.

Werken en school (BBL)

Startdatum	Duur	Kosten
Flexibele instroom 1 augustus 2026 tot 1 februari 2027	3 jaar	€762,-

School en stage (BOL)

Startdatum	Duur	Kosten
1 augustus 2026	3 jaar	€1.511,-

School en stage (BOL)

Over deze opleiding

Tijdens de opleiding Junior Accountmanager leer je alles over het onderzoeken en bewerken van de markt. Je gaat aan de slag met het schrijven van voorstellen op het gebied van commercie, marketing en verkoopstrategieën. Er is veel aandacht voor praktijkvaardigheden zoals relatiebeheer en klantenservice.

Deze opleiding werkt modulair. Dit betekent dat je elke vijf weken een nieuwe module krijgt. Ook volg je een generiek programma met Engels, Nederlands, rekenen, burgerschap en sport. Dit zijn de modules in de opleiding:

- How business works
- Marktonderzoek
- Customer journey
- Marketing en communicatie
- Sales
- E-commerce
- Aftersales
- Branding

- Managing and events
- Relatiebeheer
- Accountmanagement
- Technisch accountmanagement
- International accountmanagement & marketing import-/exportplan
- Business decision making

Het eerste jaar start je in een combinatieklas met de opleidingen Junior Manager Groothandel en Junior Manager Internationale Handel. Als na één jaar blijkt dat deze opleiding toch niet bij je past, kun je zonder vertraging de keuze maken verder te gaan met één van deze twee opleidingen.

Let op: wil jij naast je mbo-diploma zo snel mogelijk je hbo-diploma halen? Kies dan voor MHBO Management Junior Accountmanager.

Stages

In het eerste leerjaar ga je vijf dagen in de week naar school. In het tweede leerjaar begin je met vijftien weken stage. De rest van het jaar volg je onderwijs op school. In je derde jaar zit je de eerste tien weken op school. Daarna loop je twintig weken stage en sluit je je jaar af op school.

Je loopt je stages bij erkende leerbedrijven. Stage in het buitenland is mogelijk in het derde leerjaar.

Kosten

- Studiekosten zijn na 1 oktober bekend
- Boeken en andere leermiddelen (voor de gehele opleiding verdeeld over drie jaar) ongeveer € 200
- Overige kosten (denk aan keuzedelen) ongeveer € 150
- Laptop verplicht (zelf aanschaffen)

Meer weten over tegemoetkoming en studiefinanciering

Keuzedelen

Tijdens de opleiding volg je keuzedelen. Een keuzedeel geeft je verdieping of verbreding van jouw kennis. Je kunt kiezen uit:

- Algemene economie
- Cross-mediaal communiceren
- Infographics & uitleganimatie
- Marketing nima A
- Voorbereiding op het starten van een onderneming
- Voorbereiding op het hbo
- Internationalisering
- Digitale vaardigheden, gevorderd

Toelatingseisen

- Je hebt al één van deze diploma's: vmbo kaderberoepsgerichte, gemengde of theoretische leerweg.
- Of je hebt een overgangsbewijs naar 4 havo of 4 vwo.
- Of je bezit een mbo-diploma niveau 2 of niveau 3.

Lees meer over toelatingseisen en doorstroom mbo.

Kwaliteit en kansen

Bekijk deze opleiding in Studie in Cijfers en zie hoe tevreden studenten zijn over de opleiding. En hoeveel kans je hebt op een diploma en een baan.

Studie in Cijfers

Na de opleiding

- Als Junior Accountmanager kun je aan de slag in vrijwel alle sectoren binnen het bedrijfsleven. Bijvoorbeeld de automotive- of beauty and care branche.
- Rond je de opleiding Junior Accountmanager succesvol af? Dan kun je onder andere de hbo-opleidingen Commerciële Economie of Sales- en Accountmanagement volgen.

Werken en school (BBL)

Over deze opleiding

Tijdens de opleiding Junior Accountmanager leer je alles over het onderzoeken en bewerken van de markt. Je gaat aan de slag met het schrijven van voorstellen op het gebied van commercie, marketing en verkoopstrategieën. Er is veel aandacht voor praktijkvaardigheden zoals relatiebeheer en klantenservice.

Deze opleiding werkt modulair. Dit betekent dat je elke vijf weken een nieuwe module krijgt. Ook volg je een generiek programma met Engels, Nederlands, rekenen, burgerschap en sport. Dit zijn de modules in de opleiding:

- How business works
- Marktonderzoek
- Customer journey
- Marketing en communicatie
- Sales
- E-commerce
- Aftersales
- Branding
- Managing and events
- Relatiebeheer
- Accountmanagement
- Technisch accountmanagement
- International accountmanagement & marketing import-/exportplan
- Business decision making

Let op: wil jij naast je mbo-diploma zo snel mogelijk je hbo-diploma halen? Kies dan voor **MHBO Management Junior Accountmanager**.

School en werk

Als je begint met de BBL-opleiding, heb je een baan (betaald of onbetaald) bij een erkend bedrijf. Lukt dit niet binnen vier maanden nadat je bent gestart met de opleiding? Dan moet je helaas stoppen of een andere opleiding volgen.

Kosten

- Studiekosten zijn na 1 oktober bekend
- Boeken en andere leermiddelen (voor de gehele opleiding verdeeld over drie jaar) ongeveer € 200
- Overige kosten (denk aan keuzedelen) ongeveer € 150
- Laptop (verplicht, zelf aanschaffen)

De overheid betaalt niet mee aan je opleidingskosten. Je werkgever en jij kunnen wel **subsidies en belastingvoordeel krijgen**.

Keuzedelen

Tijdens de opleiding volg je keuzedelen. Een keuzedeel geeft je verdieping of verbreding van jouw kennis. Je kunt kiezen uit:

- Algemene economie
- Cross-mediaal communiceren
- Infographics & uitleganimatie
- Marketing nima A
- Voorbereiding op het starten van een onderneming
- Voorbereiding op het hbo
- Internationalisering
- Digitale vaardigheden, gevorderd

Toelatingseisen

- Je hebt al één van deze diploma's: vmbo kaderberoepsgerichte, gemengde of theoretische leerweg.
- Of je hebt een overgangsbewijs naar 4 havo of 4 vwo.
- Of je bezit een mbo-diploma niveau 2 of niveau 3.

Lees meer over **toelatingseisen en doorstroom mbo**.

Kwaliteit en kansen

Bekijk deze opleiding in Studie in Cijfers en zie hoe tevreden studenten zijn over de opleiding. En hoeveel kans je hebt op een diploma en een baan.

Studie in Cijfers

Na de opleiding

- Als Junior Accountmanager kun je aan de slag in vrijwel alle sectoren binnen het bedrijfsleven. Bijvoorbeeld de automotive- of beauty and care branche.
- Rond je de opleiding Junior Accountmanager succesvol af? Dan kun je onder andere de hbo-opleidingen Commerciële Economie of Sales- en Accountmanagement volgen.

Bekijk de meest recente informatie online



Scan de QR code

Of ga direct naar: www.deltion.nl/opleidingen/junior-accountmanager



Contact Studenten SuccesCentrum

T +31 38 850 30 00

E ssc@deltion.nl

Junior accountmanager

Deltion College / Laatst gewijzigd op 01.09.2026
Let op: aan de informatie in deze folder kunnen geen rechten ontleend worden en de genoemde bedragen zijn onder voorbehoud. Deze opleiding start alleen als er voldoende deelnemers zijn.