

Commercieel medewerker

BBL - BOL ● Opleiding ● Niveau 3

Kun jij goed overtuigen? En zie jij een uitdaging in verkopen van producten of diensten? Kies voor de opleiding Commercieel Medewerker! Je werkt op de afdeling verkoop of klantenservice bij bedrijven. Je adviseert, verkoopt, onderhandelt en breidt het klantenbestand uit. Daarnaast leer je hoe je de klantgegevens en afspraken administratief kunt verwerken.

Werken en school (BBL)

Startdatum	Duur	Kosten
Flexibele instroom 1 augustus 2026 tot 1 februari 2027	2 jaar	€762,-

School en stage (BOL)

Startdatum	Duur	Kosten
1 augustus 2026	2 jaar	€1.511,-
26 januari 2027	2 jaar	€1.511,-

School en stage (BOL)

Over deze opleiding

Tijdens deze opleiding leer je hoe je producten en diensten in de markt zet. Marktonderzoek, marketing en verkoopvaardigheden komen aan bod. Ook leer je hoe je offertes en orders afhandelt en hoe je de verkoop administratief afhandelt. Relaties onderhouden is belangrijk, je leert op welke manieren je dat kunt aanpakken.

Deze opleiding werkt modulair. Dit betekent dat je elke vijf weken een nieuwe module krijgt. Ook volg je een generiek programma met Engels, Nederlands, rekenen, burgerschap en sport. Dit zijn de modules in de opleiding:

- > How business works
- > Marktonderzoek
- > Customer journey
- > Marketing en communicatie
- > Sales
- > E-commerce
- > Aftersales

Het eerste jaar start je met dezelfde modules als de opleidingen [Junior Manager Groothandel](#), [Junior Manager Internationale Handel](#) en [Junior Accountmanager](#). Als na één jaar blijkt dat je meer uitdaging nodig hebt, kun je zonder extra opleidingsjaar instromen bij één van deze drie opleidingen, na goedkeuring van de docenten.

Stages

In het eerste leerjaar ga je vijf dagen in de week naar school. In het tweede leerjaar begin je met twintig weken stage. De rest van het jaar volg je onderwijs op school. Je loopt je stages bij erkende leerbedrijven.

Kosten

- Lesgeld (vanaf 18 jaar) €1.511,- voor leerjaar 2026 - 2027
- Boeken en andere leermiddelen (voor de gehele opleiding verdeeld over twee jaar) ongeveer € 200
- Overige kosten (denk aan keuzedelen) ongeveer € 150
- Laptop verplicht (zelf aanschaffen)

Meer weten over [tegemeetkoming en studiefinanciering](#)

Keuzedelen

Tijdens de opleiding volg je keuzedelen. Een keuzedeel geeft je verdieping of verbreding van jouw kennis. Je kunt kiezen uit:

- Cross-mediaal communiceren
- Infographics & uitleganimatie
- Voorbereiding op het starten van een onderneming
- Digitale vaardigheden, gevorderd
- Oriëntatie op het ondernemerschap

Toelatingseisen

- Je hebt al één van deze diploma's: vmbo kaderberoepsgerichte, gemengde of theoretische leerweg.
- Of je hebt een overgangsbewijs naar 4 havo of 4 vwo.
- Of je bezit een mbo-diploma niveau 2.

Lees meer over [toelatingseisen en doorstroom mbo](#).

Kwaliteit en kansen

Bekijk deze opleiding in Studie in Cijfers en zie hoe tevreden studenten zijn over de opleiding. En hoeveel kans je hebt op een diploma en een baan.

[Studie in Cijfers](#)

Na de opleiding

- Rond je de opleiding Commercieel Medewerker succesvol af? Dan kun je onder andere de niveau-4 opleidingen [Junior Accountmanager](#), [E-commerce Specialist](#), [Junior Manager Groothandel](#) of [Junior Manager Internationale Handel](#) doen.
- Als commercieel medewerker kun je aan de slag bij elk bedrijf met een verkoopafdeling.

Werken en school (BBL)

Over deze opleiding

Tijdens deze opleiding leer je hoe je producten en diensten in de markt zet. Marktonderzoek, marketing en verkoopvaardigheden komen aan bod. Ook leer je hoe je offertes en orders afhandelt en hoe je de verkoop administratief afhandelt. Relaties onderhouden is belangrijk, je leert op welke manieren je dat kunt aanpakken.

Deze opleiding werkt modulair. Dit betekent dat je elke vijf weken een nieuwe module krijgt. Ook volg je een generiek programma met Engels, Nederlands, rekenen, burgerschap en sport. Dit zijn de modules in de opleiding:

- How business works
- Marktonderzoek
- Customer journey
- Marketing en communicatie
- Sales

- › E-commerce
- › Aftersales

Het eerste jaar start je met dezelfde modules als de opleidingen [Junior Manager Groothandel](#), [Junior Manager Internationale Handel](#) en [Junior Accountmanager](#). Als na één jaar blijkt dat je meer uitdaging nodig hebt, kun je zonder extra opleidingsjaar instromen bij één van deze drie opleidingen, na goedkeuring van de docenten.

School en werk

Per week ben je één dag op school en werk je drie à vier dagen (minimaal 20 uur) bij een erkend leerbedrijf.

Als je begint met de opleiding, heb je een baan (betaald of onbetaald) bij een erkend bedrijf. Lukt dit niet binnen vier maanden nadat je bent gestart met de opleiding? Dan moet je helaas stoppen of een andere opleiding volgen.

Kosten

- › Cursusgeld (vanaf 18 jaar) €762,- per leerjaar 2026 - 2027
- › Boeken en andere leermiddelen (voor de gehele opleiding verdeeld over drie jaar) ongeveer € 200
- › Overige kosten (denk aan keuzedelen) ongeveer € 150
- › Laptop verplicht (zelf aanschaffen)

De overheid betaalt niet mee aan je opleidingskosten. Je werkgever en jij kunnen wel [subsidiën en belastingvoordeel krijgen](#).

Keuzedelen

Tijdens de opleiding volg je keuzedelen. Een keuzedeel geeft je verdieping of verbreding van jouw kennis. Je kunt kiezen uit:

- › Cross-mediaal communiceren
- › Infographics & uitleganimatie
- › Voorbereiding op het starten van een onderneming
- › Digitale vaardigheden, gevorderd
- › Oriëntatie op het ondernemerschap

Toelatingseisen

- › Je hebt al één van deze diploma's: vmbo kaderberoepsgerichte, gemengde of theoretische leerweg.
- › Of je hebt een overgangsbewijs naar 4 havo of 4 vwo.
- › Of je bezit een mbo-diploma niveau 2.

Lees meer over [toelatingseisen en doorstroom mbo](#).

Kwaliteit en kansen

Bekijk deze opleiding in Studie in Cijfers en zie hoe tevreden studenten zijn over de opleiding. En hoeveel kans je hebt op een diploma en een baan.

[Studie in Cijfers](#)

Na de opleiding

- › Rond je de opleiding Commercieel Medewerker succesvol af? Dan kun je onder andere de niveau-4 opleidingen [Junior Accountmanager](#), [E-commerce Specialist](#), [Junior Manager Groothandel](#) of [Junior Manager Internationale Handel](#) doen.
- › Als commercieel medewerker kun je aan de slag bij elk bedrijf met een verkoopafdeling.

Bekijk de meest recente informatie online



Scan de QR code

Of ga direct naar: www.deltion.nl/opleidingen/commercieel-medewerker



Contact Studenten SuccesCentrum

T +31 38 850 30 00

E ssc@deltion.nl

Commercieel medewerker

Deltion College / Laatste wijziging op 02.07.2026
Let op: aan de informatie in deze folder kunnen geen rechten ontleend worden en de genoemde bedragen zijn onder voorbehoud. Deze opleiding start alleen als er voldoende deelnemers zijn.